

2020年 3月 21日

受講後アンケート

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

息子の生保加入分が不足していることに気がつきました。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

特定の商品について営業色の濃いセミナーではないです。株、投資信託、保険等総合的に話を聴けるのが良いと思います。

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

米国商品にチャレンジしてみようと思います。

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する

息子の生保カオメについて、不動産活用について

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I Xコンサルティング株式会社

受講後アンケート

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

相続対策に保険が選ばれる理由がよくわかりました。固有の財産に着目してみます。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

保険について深く学べる講義

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

自分の保険の見直し

加入すべき保険があれば加入

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する 母の全講義受講完了後、必要があればお願いしたいです。

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

2020年 3月 21日

受講後アンケート

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

車で事故に遭ったとき、10:0 だと保険会社が聞か
入ってくれないということ。
知らなかったです。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

相続税を真面目に考えなくて怖いことを
前妻の子とか 相続税とか
生命保険は大事とか。

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

ついでにNISA、あとせうかで見つけた物件みないです。

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する Xy センサー とかでも...

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I Xコンサルティング株式会社

2020年 3月 2/日

受講後アンケート

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

保険のメリット / しこみ

*専門医産科紹介ははじめに知る。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

□ 保険のIT化

□ 妹と相続に関する会話を可及

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する ただし、自分の場合は収支バランスに關しての良直しが先かも…

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

● 頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I Xコンサルティング株式会社

2020年3月21日

受講後アンケート

氏名： _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

保険の話が面白く、

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

全体的なマネー計画を把握できるように

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

・ 個別株投資
・ 半日株投資

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

● 頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I X コンサルティング株式会社

20年 3月 21日

受講後アンケート

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

保険の見直しをする

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

常務に さらえて資産形成する為の講義

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

投資 積立てをする。

4. 資産形成及び資産管理に関して、講師による個別面談を希望しますか？

希望する

希望しない

※遠方の場合は ZOOM 対応。個別面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I Xコンサルティング株式会社