

2020年 5月 9日

受講後アンケート (3日目)

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

- 保険の内容を改めて見直すこと^ニができた
- 保険の内容が変わっていること (あたり前ですか)
- 保険はやはりお金の仕事ではない、と改めて思ったこと。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

((保険の営業、ほいせりば、しかでできません...)) すみません

- 残った家族がー生にまらない方にー
- 実は保険はー生にまらないものではなく、^フイフス^テー^シに^ニお^てー

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

1980-85年加入の保険が理^りて^いないか、実家、親類を再度確認すること。

4. 受講後のZOOM面談の希望日時

- 第1希望日時 (5 月 16 日 :)
 - 第2希望日時 (月 17 日 :)
 - 第3希望日時 (月 23 日 :)
- 時間は調整させていただきます

※ご希望に添えない場合には別途、調整させていただきます。

※面談後、対面での面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK NG

A I Xコンサルティング株式会社

2020年 5月 9日

再受講後アンケート (3日目)

氏名 : _____

1. きょう受講したコンテンツのなかで最も印象に残っていること、今後役に立つと思うこと

生命保険の三大疾病一時金についての理解ができました。
それにもこの講座を受講したらいいよとすすめることができました。

前回の内容にもなりますが、不動産は場所選びということですね。

2. 研修を受けていない人に対してきょうの講義の内容を伝えるとしたら、あなたはどのように説明しますか。

今自分がどのような保険に加入して、どのような保障があるのかを
知ること 確かめることができますよ。

3. 今日の講義を終えて、新しい一歩を踏み出すとしたら何ですか？

株式・投資信託も始めたいです。最後に色々とうかがったので 取り組み方が
わかってきました。

不動産についても色々調べてみたいですね。

今回もとても皆さんに刺激を受けながら学びさせてもらいました。ありがとうございます。
私も参加させてもらいたいです。

4. 受講後の ZOOM 面談の希望日時 是非お願いします。

第1希望日時 (月 日 :) 実際スタートしてみたの不明点や2日目の

第2希望日時 (月 日 :) アンケートに書いた空き家物件についてを聞

第3希望日時 (月 日 :) きています。もう少しして報告も兼ねて面談を

※ご希望に添えない場合には別途、調整させていただきます。

※面談後、対面での面談が必要なケースでは、弊社提携先によりご対応させていただく場合がございます。

お願いします。

アンケートのご協力、ありがとうございました。

●頂いたアンケート内容を弊社ホームページに掲載させていただいてもよろしいでしょうか。

匿名なら OK

NG

A I X'コンサルティング株式会社